**Jekko srl**
Via Galileo Galilei, 6/8 – 31010 Godega di Sant'Urbano (TV) Italia
T. +39 0438 1710083 - info@jekko.it • www.jekko-cranes.com

**COMMUNIQUÉ DE PRESSE – 5 novembre 2026**

# Jekko s'implante directement aux Pays-Bas avec Jekko Nederland

Jekko crée une nouvelle filiale détenue à 100 % dans l'un des marchés européens les plus stratégiques pour les mini-grues.

Jekko renforce sa présence internationale avec la création de **Jekko Nederland**, une nouvelle filiale commerciale détenue intégralement par Jekko.

## Les Pays-Bas : un marché de référence

Les Pays-Bas comptent parmi les marchés les plus développés au monde pour les mini-grues, avec une concentration de machines exceptionnellement élevée par rapport à la population.

C'est un marché mature et très concurrentiel, où les clients sont particulièrement exigeants en matière de technologie, de performances, d'efficacité et d'innovation. Le pays accueille également de grands acteurs internationaux des secteurs du levage et de la

location de matériels, ce qui en fait un pôle stratégique offrant d'importantes opportunités commerciales.

Pour Jekko, cette combinaison de maturité du marché, d'ouverture aux nouvelles technologies et de potentiel de croissance fait des Pays-Bas un choix naturel pour de nouveaux investissements.

*« Les Pays-Bas ne sont pas simplement un marché de plus pour Jekko. C'est l'un des marchés où la valeur de notre technologie et les performances de nos machines peuvent être le mieux appréciées », déclare* ***Diego Tomasella, CEO de Jekko****. « Nous pensons qu'un pays aussi stratégique mérite notre engagement direct. Les excellents résultats obtenus par notre filiale détenue en propre, Jekko Deutschland, ont confirmé que la proximité avec les clients, grâce à une organisation locale dédiée, est la bonne approche. Avec Jekko Nederland, nous souhaitons offrir au marché néerlandais le même niveau d'attention, d'expertise et de service. »*

## Expertise locale et accompagnement complet

*« Le marché néerlandais est très développé et les clients attendent des machines innovantes, des partenaires fiables et un service irréprochable », explique* ***Alberto Franceschini, Sales Director de Jekko****. « Notre objectif est de renforcer la position de Jekko en associant les performances de nos produits à un accompagnement direct des clients, à une expertise locale et à des relations durables. Nous connaissons le potentiel de ce marché et sommes prêts à y investir. »*

La société sera dirigée par ***Kees Hoogendoorn****, un professionnel néerlandais possédant une vaste expérience dans le secteur des mini-grues. Il associe une connaissance approfondie du marché à un solide réseau de relations dans les secteurs du levage et de la location.*

*« Bien que les Jekko soient fabriquées en Italie, ce sont peut-être les mini-grues les plus "néerlandaises" du marché, non seulement en raison de leur couleur orange caractéristique, mais surtout grâce aux solutions techniques que les clients néerlandais apprécient tant. Je suis convaincu que mon rôle de passerelle entre le constructeur italien*

*Jekko et le marché néerlandais apportera beaucoup de succès et de satisfaction à toutes les parties prenantes », commente Kees Hoogendoorn.*

Avec Jekko Nederland, Jekko franchit une nouvelle étape importante dans son développement international, réaffirmant sa volonté d'être directement présente partout où sa technologie et son expertise peuvent faire la différence.

Pour plus d'informations, consultez *https://www.jekko-cranes.com* ou contactez *marketing@jekko.it*.